

Programa EMPRENDE Y AVANZA : PROTOCOLO Y PLAN DE SUCESIÓN

Calendario

		Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
Semana 1: del 20 al 24 de octubre	Módulo/Horario	ESTRATEGIA Y PLAN DE NEGOCIO FUTURO Formador: IGNACIO DE ALVEAR				
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17:00 a 20:00	Consultoría Individual
Semana 2: del 27 al 31 de octubre	Módulo/Horario	TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y HERRRAMIENTAS Y NUEVAS TECNOLOGÍAS DE LA IA Formador: IGNACIO DE ALVEAR				
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17:00 a 20:00	Consultoría Individual
Semana 3: del 3 al 7 de noviembre	Módulo/Horario	SEMANA DE CAMPO				
	Mañana	Trabajo de campo	Trabajo de campo	Trabajo de campo	Trabajo de campo	Trabajo de campo
	Tarde	Trabajo de campo	Píldoras Formativas Medioambiente e igualdad	Píldoras específicas programa	Trabajo de campo	Trabajo de campo
Semana 4: del 10 al 14 de noviembre	Módulo/Horario	ÁREA DE NEGOCIO COMO EMPRESA FAMILIAR Formador: JOSÉ ANTONIO ECHAGÜE				
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Consultoría Individual

		Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	
Semana 5: del 17 al 21 de noviembre	Módulo/Horario	ASPECTOS Y CONSECUENCIAS PATRIMONIALES, LEGALES Y FISCALES					Formador: JOSÉ ANTONIO ECHAGÜE
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17:00 a 20:00	Consultoría Individual	
Semana 6: del 24 al 28 de noviembre	Módulo/Horario	MARKETING DIGITAL. USO DE HERRAMIENTAS Y NUEVAS TECNOLOGÍAS					Formador: JORGE HIERRO
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17:00 a 20:00	Consultoría Individual	
Semana 7: del 1 al 5 de diciembre	Módulo/Horario	DIRECCIÓN DE PROYECTOS Y TOMA DE DECISIONES. PLAN DE NEGOCIO FINAL					Formador: IGNACIO DE ALVEAR
	Mañana	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	Consultoría Individual	
	Tarde	Consultoría Individual	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17.00h a 20.00h	Clase conjunta 17:00 a 20:00	Consultoría Individual	
Seguimiento de proyectos 4 semanas finalización y a los 6 meses. Contacto María Sánchez msanchez@incydecamaras.es							

Las consultorías individuales: a conveniencia según agenda del experto y del participante